



Mitarbeiter #7: Senior Sales Manager Deutschland SaaS (w/m)

Wir suchen Mitarbeiter #7: ein hochmotivierter Senior Sales Manager (m/w) mit Erfahrung im Verkauf innovativer SaaS-Produkte in Deutschland, der von Anfang an Teil eines stark wachsenden Technologie-Startups sein will.

über guuru:

guuru ist nach wenigen Monaten bereits der führende Schweizer Anbieter für «Kunden helfen Kunden» Live Chat Lösungen. Dank guuru bekommen Unternehmen ein innovatives Chat-Tool für den Kundenservice, welches von Kunden statt Mitarbeiter betrieben wird. Renommierete Unternehmen wie Sky, Die Post, Swisscom, Brack.ch, Hotelplan etc. gehören zu unserem Kundenstamm. Mehr: www.guuru.com.

Deine Rolle:

Für die Expansion nach Deutschland suchen wir einen ambitionierten Senior Sales Manager. In dieser Rolle bist Du für den ganzen Vertriebscycle verantwortlich: Terminbeschaffung, Präsentationen bei Firmen, Vertragsverhandlung, Projektimplementierung und Projektbegleitung. Daneben bearbeitest Du Leads von strategischen Grosskunden. Im Fokus stehen Unternehmen in den Bereichen eCommerce, Online Service Provider und Telekommunikation. Du wirst dabei von einem Inbound Sales Team unterstützt, welches für Dich u.a. Kundentermine organisiert.

Was Du mitbringen solltest:

- Unternehmergeist, hohes Durchhaltevermögen, strategisches Denken
- Erfahrung im Verkauf von SaaS Lösungen, Kontakte innerhalb der Zielgruppe
- Überzeugendes Auftreten mit einer kundenorientierten Einstellung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Abgeschlossenes Studium der Ingenieurs-, Informatik- oder Wirtschaftswissenschaften oder vergleichbare Ausbildung
- Reisebereitschaft

Was wir bieten:

- Dynamische Tätigkeit in einem stark wachsenden Technologie-Startup mit internationaler Ausrichtung
- Als Mitarbeiter #7 weitreichende Gestaltungsmöglichkeiten und selbstständiges Arbeiten in einem erfahrenen Team mit flachen Hierarchien
- Internationales Arbeitsklima geprägt von persönlicher Wertschätzung und motivierender Arbeitsatmosphäre
- Attraktives Vergütungspaket

Interessiert? Kontaktiere uns: tonio@guuru.com